



European Search Company  
Human Capital Consulting

EuropeanSearchCompany

Human Capital Consulting

secomea

## Partner Sales Manager, EMEA

### Om virksomheden

Secomea er en danskejet, velkonsolideret teknologivirksomhed og blandt verdens førende leverandører inden for sin niche. De har gennem de senere år haft stor succes på alle kontinenter med tocifrede vækstrater og er kåret som gazellevirksomhed 4 år i træk. Secomea er en dynamisk arbejdsplads med mange spændende og udfordrende opgaver for den enkelte medarbejder.

Secomea har datterselskaber i Canada, Kina og Japan samt et globalt netværk af distributører. Passion og ihærdighed er værdier, som du vil se hos alle ansatte. Secomea har høje ambitioner, så hvis du leder efter et sted, hvor du selv styrer din dagligdag og har mulighed for at udvikle dig, vil du passe perfekt ind i deres team.

### Om jobbet

Som Partner Sales Manager, EMEA får du en nøglerolle i Secomea's internationale ambitioner, hvor du med reference til VP Sales, får ansvaret for virksomhedens videre vækst gennem opbygning og udvidelse af antallet af distributører og partnere i EMEA.

Det primære fokus vil som udgangspunkt ligge på især Tyskland, men også Frankrig og UK udviser et meget stort potentiale. Du vil stå i spidsen for udbygningen og videreudvikling af Secomea's partner- og distributionsnetværk i tæt samarbejde med dine salgskolleger, der har det geografiske ansvar for eksisterende partnere.

Du vil blive en del af en ambitiøs virksomhed med spændende internationale muligheder og med en professionel organisation i ryggen.

### Ansvarsområder vil bl.a. være:

- Ansvarlig for at udvide antallet af distributører og partnere i Europa.
- Ansvarlig for at tilsikre konkrete mål for antallet af nye partnere der skal indgå samarbejde med, samt hvilken performance de skal tilsikre.
- Identifikation og opsøgende aktiviteter overfor potentielle distributører/partnere i primært Tyskland samt andre EU lande.
- Kortlægning, kontakt, afdækning, møde, partneraftale/kontraktforhandling.
- Opstart af distributører med efterfølgende hand-over til Area Sales Manager.
- Udarbejdelse af partner/distributør planer.

### Dine kvalifikationer og erfaringer

- Du har relevant erfaring med business development aktiviteter målrettet partnere/distributører.
- Erfaring med identifikation, kontakt og alle øvrige faser relateret til opbygning af partner / distributørkanal.
- Du har erfaring med at begå dig i en mindre virksomhed, der endnu ikke har opnået den samme kendskabsgrad i kanalen, som andre verdenskendte Enterprises har.
- +5 års erfaring med salg/formenings udvikling, gerne fra IT eller teknologi branchen.
- Du kommer gerne med international erfaring, enten gennem lignende stillinger eller fordi du har boet i udlandet.
- Du taler og skriver flydende engelsk og kan begå dig godt på tysk, ideelt på forhandlingsniveau.

Som person er du proaktiv, selvstændig og selvkørende. Du ser dig selv langt mere som Hunter end som Farmer. Du har interesse for teknologi og at arbejde indenfor IT branchen. Erfaring indenfor Remote Access, IoT, Security er et plus. Du har et højt engagement, er struktureret og opsøgende i din arbejdsform. Endvidere evner du at bevare et godt overblik i stressede situationer, har et godt humør og en positiv gennemslagskraft.

Du må påregne rejseaktivitet på ca. 50 - 60 dage årligt.

### Du tilbydes

Et spændende og selvstændigt job med mange udviklingsmuligheder i en atmosfære præget af hurtige beslutninger med dygtige og engagerede kollegaer. Virksomheden har velordnede arbejdsforhold og du bliver tilbudt en attraktiv lønpakke bestående af fast og variabel gage, pensionsordning samt sundhedsforsikring. Du tilbydes store muligheder for udvikling både fagligt og internationalt og vil få en nøglerolle i en vækstvirksomhed.

I introduktionsfasen vil du få grundig oplæring i Secomea's løsninger og kundesegmenter.

### Kontakt og ansøgning

For spørgsmål venligst kontakt Brian Ranvits fra European Search Company; +45 2048 0548. Ansøgning og CV sendes direkte til; bra@europeansearch.dk, att.: "SECOMEA"

*Secomea A/S er en succesfuld danskejet udviklingsvirksomhed og en af verdens førende leverandører af fjernadgang til automations- og maskinindustrien. Med installationer i hele verden har Secomea opbygget en stærk linje af firewall/VPN og fjernadgangsløsninger med fokus på at gøre dem nemme at installere, administrere og bruge. Virksomheden er beliggende i nyistandsatte lyse lokaler i Herlev. Læs mere om Secomea på [www.secomea.com](http://www.secomea.com)*